

6 「鉄の信頼」を合言葉に、鉄鋼の販売を行う専門商社

ふ じ こ う ざ い
富士鋼材株式会社

小売・卸売業

<https://www.fuji-steel.co.jp>



わが社の挑戦!

残業削減のためにグループウェアを導入。「希望勤務地制度」を設けて、社員の希望する人事異動や配置ができるようにしています。お客様はもちろん、社員全員を大切にできる会社を目指しています。

わが社のコレ!



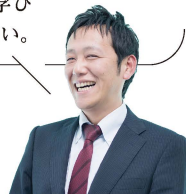
丸棒の富士

「丸棒」は弊社の売り上げの半分を占める「異形棒鋼」のことです。鉄筋を在庫する事は時代錯誤とも言われましたが、弊社はその逆を進み、全社で2万3千トンの丸棒を在庫しています。その結果、「困っても富士鋼材の在庫がある」という安心感を広め、ゼネコンからも鉄鋼メーカーからも物流、相場両面で必要なバッファ機能として認められています。

営業職は当社の主力部隊。一生懸命仕事に取り組むのは当然として、当社を選んでいただくためには人間関係が最も重要なポイントになります。こまめにお客様を訪問して会話を楽しみ、仕事以外の話も共有できるよう、幅広い情報収集を心掛けています。人と話すのが好き!という人にぴったりの仕事です。知識は後からついてくるから大丈夫。先輩やお客様にいろいろ学びながら成長してください。

鋼板建材営業部

尾松 大輔さん
(2006年入社)



知られざる魅力ランキング

1位

創業以来赤字なし!
69年連続黒字の健全経営

2位

営業マン1人当たりの年間売上8億
年商446億のスケールの大きな仕事

3位

年に1度、社長と全社員が
個別面談

住 所 香川県高松市朝日町5-2-3
電 話 087-821-1181
設 立 年 1951年
売 上 高 446億円
従業員数 120人(うち女性38人)
休 日 年間125日
基 本 給 新卒1年目:20万3,500円
事 業 所 県内2カ所、大阪ほか6カ所